



СПИК 2.0. Финишная прямая. Дополнительные требования к проекту и порядок заключения контракта по инициативе инвестора

СЕНТЯБРЬ 2020

VEGAS LEX

Правительство утвердило новые Правила заключения специальных инвестиционных контрактов¹.

Это событие знаменует заключительный этап кардинального преобразования механизма СПИК, которое было начато в прошлом году. Подробности реформы мы освещали в отдельном аналитическом обзоре.

Правила вступили в силу 28.07.2020. Вместе с тем для реального запуска обновленного механизма остается утвердить первичный перечень современных технологий, сформировать специальную комиссию² и опубликовать утвержденные уполномоченными органами³ примерные формы новых СПИК.

Как сообщил министр промышленности и торговли Денис Мантуров, выход на заключение первых контрактов по новой модели запланирован на осень. По словам министра, первые конкурсы по СПИК 2.0 пройдут в октябре. При этом в первую очередь планируется заключать контракты по технологиям, в которых российская экономика критически зависит от зарубежных поставщиков".

На настоящем этапе новые Правила интересны потенциальным инвесторам в части закрепленных в них дополнительных требований к инвестиционному проекту, процедуры инициирования ими заключения СПИК, а также порядка заключения СПИК⁴.

Требования к инвестиционному проекту

Закон о промышленной политике⁵ требует, чтобы инвестор в рамках СПИК 2.0 в согласованные сроки создал серийное производство промышленной продукции в России⁶ на основе современных технологий, вложив в проект свои или привлеченные средства. Инвестор может разработать такую технологию сам или воспользоваться готовыми решениями, получив необходимые права на результаты интеллектуальной деятельности. Минимальный размер вкладываемых инвестором в реализацию проекта средств нормативно не установлен, в связи с чем не является критерием для принятия решения о заключении СПИК.

Новые Правила предусматривают четыре дополнительных требования к инвестиционному проекту:

1) проект должен предусматривать такие производственные и технологические операции, которые позволяют серийно производить продукцию на основе современной технологии. Это требование представлено в Правилах в качестве дополнительного, но, по сути, оно вытекает из предмета СПИК. Требование относится к технической стороне проекта и призвано закрыть дорогу таким проектам, которые в действительности не приведут к выпуску заявленной продукции.

¹ Правила заключения, изменения и расторжения специальных инвестиционных контрактов, утвержденные Постановлением Правительства РФ от 16.07.2020 № 1048. В качестве приложений к Правилам также утверждены: (i) Положения о порядке формирования и деятельности комиссии по СПИК, (ii) Методика оценки заявок на участие в конкурсном отборе на право заключения СПИК, (iii) Требования к оформлению и содержанию документов, направляемых в составе указанной заявки (iv) Методика расчета объема расходов и недополученных доходов бюджетов бюджетной системы РФ, образующихся в связи с применением мер стимулирования. Одновременно с названными документами Правительство РФ постановлением от 16.07.2020 № 1049 утвердило Правила контроля за выполнением инвесторами обязательств по специальным инвестиционным контрактам и форм отчетов о выполнении указанных обязательств.

² Комиссия по заключению, изменению и расторжению специальных инвестиционных контрактов.

³ Такими органами являются Минпромторг России, Минэнерго России и Минсельхоз России.

⁴ В связи с этим в настоящем материале не освещается порядок инициирования заключения СПИК публично-правовыми образованиями, а также порядок изменения и расторжения контракта.

⁵ Федеральный закон от 31.12.2014 № 488-ФЗ "О промышленной политике в Российской Федерации".

⁶ На территории Российской Федерации, на континентальном шельфе Российской Федерации, в исключительной экономической зоне Российской Федерации.

При этом предусматривается специальное регулирование для продукции горнодобывающих производств, которого нет в Законе о промышленной политике. Под серийным производством такой продукции понимается производство основного технологического оборудования, созданного на основании современной технологии и являющегося технологической основой первичной обработки добытых ископаемых (кроме сырой нефти и природного газа) для дальнейшей транспортировки или реализации;

2) проект должен предусматривать выход в течение срока СПИК на проектную операционную прибыль. Таким образом, отсекаются потенциально убыточные или чрезмерно рискованные с финансовой точки зрения проекты.

Под проектной операционной прибылью понимается прогнозная операционная прибыль инвестора, рассчитанная как прибыль (убыток) до налогообложения от опера-

ций, связанных с реализацией проекта, увеличенная на сумму процентов по долговым обязательствам инвестора, связанным с реализацией проекта, и уменьшенная на сумму процентов, подлежащих получению инвестором как кредитором в рамках долговых обязательств.

Срок выхода на проектную операционную прибыль устанавливается со дня заключения СПИК до конца календарного года, по результатам которого проектная операционная прибыль впервые принимает положительное значение;

3) современная технология должна быть актуальной. Срок, по истечении которого она утрачивает актуальность, фиксируется в перечне современных технологий, утверждаемом Правительством;

4) график инвестирования проекта должен предусматривать расходы по определенным направлениям. Эти направления подразделяются на обязательные и факультативные затраты инвестора.

| Обязательные | Факультативные |
|---|--|
| Приобретение, сооружение, изготовление, доставка основных средств, в т. ч. таможенные пошлины и сборы, а также строительно-монтажные и пусконаладочные работы | Приобретение или аренда земельных участков, предназначенных для создания на них производственных мощностей |
| Выполнение НИОКР, проведение клинических испытаний либо получение прав на результаты интеллектуальной деятельности (кроме случаев, когда передача таких прав инвестору осуществляется безвозмездно или эти права уже принадлежат ему к началу конкурса) | Строительство, капремонт, реконструкция производственных строений, горных выработок, объектов электрической и тепловой энергии (включая проведение изыскательских работ и разработку проектной документации) |
| | Модернизация или расконсервация основных средств (минимальная доля приобретаемого оборудования составляет не менее 25% стоимости модернизируемого или расконсервируемого оборудования) |
| | Создание, модернизация, реконструкция необходимой для проекта инфраструктуры |

При этом ни в новой редакции Закона, ни в новых Правилах заключения специальных инвестиционных контрактов, как и ранее, не упоминается такое требование к проекту, как объем экспорта целевой продукции в течение срока действия контракта. Вместе с тем, как показала практика заключения предыдущих СПИК, наряду с иными показателями инвестиционного проекта межведомственная комиссия оценивала также его экспортный потенциал, в связи с чем в СПИК включались обязательства инвестора по обеспечению определенного уровня экспорта продукции, производимой в рамках контракта. Полагаем, что такая практика перейдет и в СПИК 2.0, в связи с чем заинтересованным инвесторам рекомендуем заранее определять и раскрывать при подаче

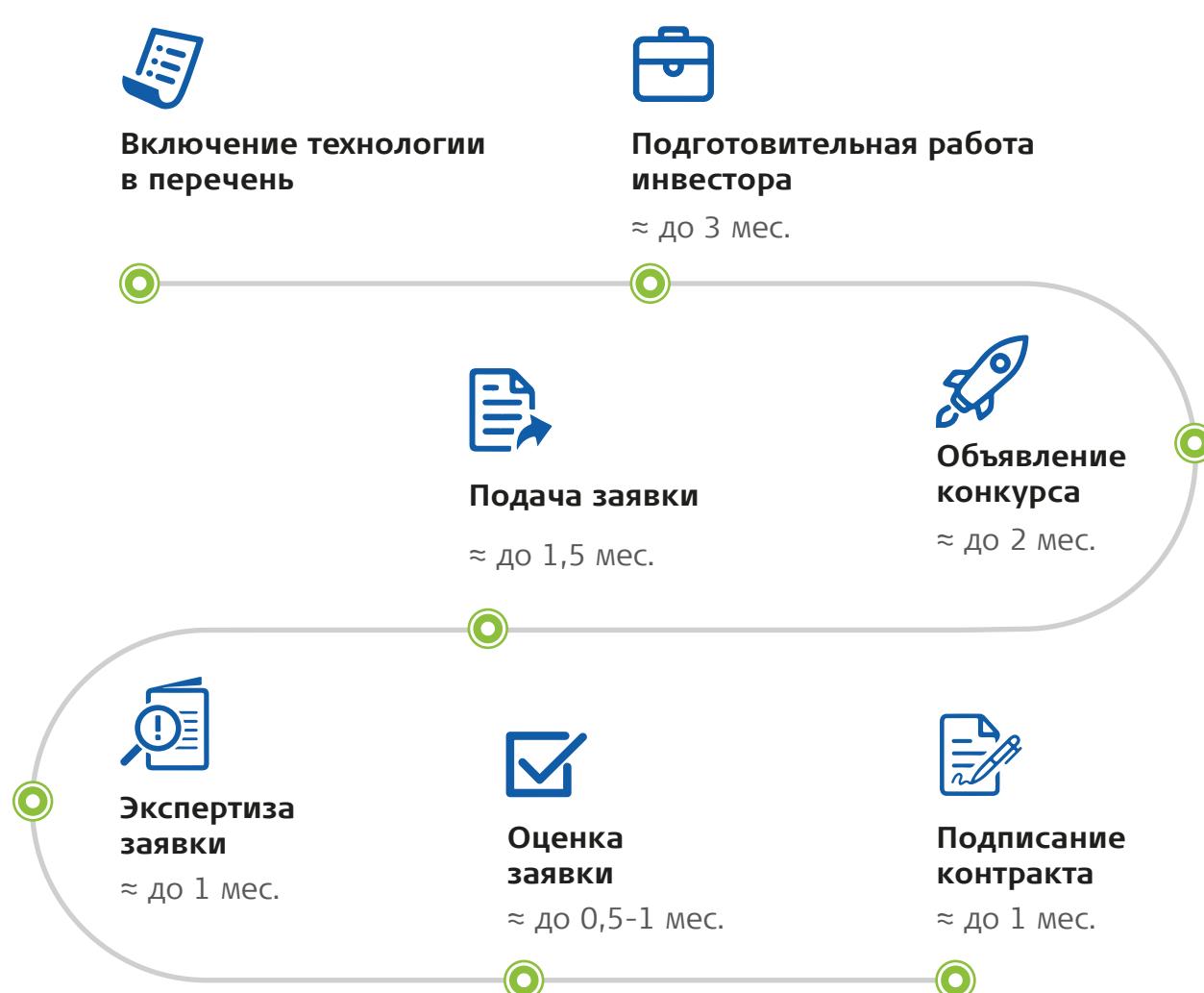
заявки на СПИК экспортные возможности своих промышленных товаров.

Процедура заключения контракта по инициативе инвестора

Инициатива заключения контракта может исходить как от публичной, так и от частной стороны.

Между тем с учетом сложившейся практики использования инвестиционных механизмов, включая инструменты государственно-частного партнерства, наиболее востребованым вариантом, скорее всего, будет заключение СПИК по инициативе инвестора.

Укрупненно процедура заключения контракта по инициативе инвестора выглядит следующим образом:



По нашей оценке, с учетом нормативных сроков и опыта заключения предыдущих контрактов общий срок выхода на подписание СПИК 2.0 с момента начала подготовительной работы инвестора может составить от 5 месяцев до 1 года. На продолжительность данного срока среди прочего будут влиять уровень предварительной проработки технических, технологических, финансовых и юридических вопросов реализации проекта, стадия реализации такого проекта (инвестор может претендовать на СПИК 2.0 в отношении уже воплощаемого им в жизнь проекта), наличие и достаточность специализированной региональной нормативной базы, а также политическая воля уполномоченного органа, ориентированная в настоящее время на обеспечение промышленной безопасности и увеличение конкурентоспособности отечественной промышленной продукции (т.е. на импортозамещение и экспорт).

По общему правилу, для заключения контракта инвестору необходимо пройти конкурсный отбор. Конкурс проводится на основании решения уполномоченного органа. Таким органом может быть Минпромторг, Минэнерго или Минсельхоз в зависимости от отрасли промышленности, к которой относится соответствующая целевая продукция.

Однако, как представляется, на практике контракты будут заключаться преимущественно без конкурса. Такое допустимо, если на участие в отборе будет поступать заявка только от одного инвестора. Это обусловлено тем, что промышленные инвестиционные проекты обычно глубоко индивидуализированы. Тем более что для целей заключения СПИК 2.0 требуется использование современной технологии, приемлемость и необходимость которой подтверждена специализированной экспертизой и Правительством. Нередко проекты также завязаны на производство промышленной продукции в конкретном месте, на территории определенных субъектов РФ и муниципальных образований.

При этом инициатор заключения контракта согласовывает место реализации проекта до начала конкурса. Закономерно, что конкурс на право заключения СПИК будет ориентирован именно на территории, в отношении которых пройдено такое согласование. Кроме этого инициатор, как правило, будет в преимущественном положении еще и в связи с тем, что у него будет больше времени для предварительной проработки интересующих его вопросов и подготовки необходимых материалов. Более того, инвестор может обратиться с предложением по заключению СПИК в отношении уже реализующегося им инвестиционного проекта. В свою очередь, это значительно сужает круг интересантов в заключении соответствующего контракта и вероятность конкуренции на этом поле.

Заключение контракта с единственным участником конкурса

Включение технологии в перечень

Важнейший шаг на пути к заключению СПИК – включение технологии, на основании которой планируется производство, в перечень современных технологий. Отсутствие технологии в этом перечне исключает возможность заключения контракта.

Перечень современных технологий утверждает Правительство. Однако за формирование и актуализацию этого перечня отвечает Минпромторг. Потенциальный инвестор вправе инициировать включение интересующей его технологии в соответствующий перечень. Вместе с тем в текущем правовом регулировании имеется неопределенность с порядком включения новых технологий в уже утвержденный Правительством перечень. Ключевые аспекты формирования перечня мы освещали в отдельном аналитическом обзоре.

Проект первичного перечня современных технологий уже размещен в ГИСП для общественного обсуждения. Принять участие в обсуждении можно по 16.09.2020.

Подготовительная работа инвестора

На данном предварительном этапе инвестору следует подготовиться к запуску процедуры заключения контракта — согласовать место производства целевой продукции, проверить региональную нормативную базу на приемлемость для СПИК 2.0, выступить с предложениями по ее дополнению и (или) оптимизации. Рекомендуется также проконсультироваться с профильными подразделениями соответствующего уполномоченного органа и его экспертной организацией (например, Фондом развития промышленности, подведомственного Минпромторгу).

До выступления с инициативой о заключении контракта инвестор должен согласовать с субъектом РФ и муниципальным образованием место производства промышленной продукции. Этим местом может быть как новая, так и уже используемая инвестором производственная площадка, в отношении которой планируется модернизация или техническое перевооружение. Сведения о согласовании места производства передаются в уполномоченный орган в составе предложения инвестора.

В первоначальных проектах Правил предлагалось установить, что срок для рассмотрения должностными лицами субъекта РФ и муниципального образования обращения инвестора о согласовании места производства промышленной продукции составляет не более 10 рабочих дней. Однако в финальную версию документа эта норма не вошла. Какой-либо единый порядок или специальный срок рассмотрения обращения инвестора не регламентирован. Полагаем, что этот срок будет зависеть от заинтересованности соответствующих публично-правовых образований в заключении СПИК, но, вероятнее всего, не будет превышать 1 месяца.

Представляется, что в рамках процедуры такого согласования и предварительных коммуникаций с уполномоченными органами необходимо будет предоставить

информацию о характеристиках инвестиционного проекта (например, в формате презентации). Для ускорения принятия решения целесообразно предоставить предварительную "дорожную карту" по проекту по форме, утвержденной Правительством, предварительные бизнес-план, план-график реализации проекта, график привлечения и расходования средств, график выполнения операций, сведения об итоговых показателях, которые должны быть достигнуты в ходе реализации проекта, с учетом требований, установленных Правительством для целей заключения СПИК.

Контракт нельзя заключить, если на уровне субъекта РФ, выступающего стороной СПИК, не будет нормативной базы о мерах стимулирования и порядке их применения. Некоторые регионы уже подготовили необходимые документы. В других регионах это создаст дополнительные препятствия. Однако полагаем, что в большинстве случаев такие препятствия можно оперативно преодолеть по результатам взаимодействия с региональными органами власти, которые заинтересованы в повышении своего инвестиционного рейтинга и привлечении новых инвестиций. Процедура доработки регионального законодательства по инициативе инвестора может занять до 3 месяцев. Вместе с тем, как показывает практика по прежним СПИК, иногда необходимые изменения согласовывались и принимались более продолжительное время.

По-нашему мнению, на данном этапе также уместно заранее проконсультироваться с Фондом развития промышленности, а также по возможности с профильными подразделениями Минпромторг, Минэнерго или Минсельхоза (в зависимости от отрасли промышленности, к которой относится целевая продукция) по вопросам заинтересованности в серийном производстве соответствующих промышленных товаров и необходимому уровню локализации их производства.

Объявление конкурса

Для того чтобы инициировать заключение контракта, инвестор должен направить в уполномоченный орган предложение о заключении СПИК.

Форма предложения инвестора утверждена Минпромторгом⁷.

При этом предусмотрена возможность включения в один конкурс более одной технологии.

Срок рассмотрения предложения инвестора – 10 рабочих дней. После этого уполномоченный орган либо отказывает в проведении конкурсного отбора, либо принимает решение о его проведении.

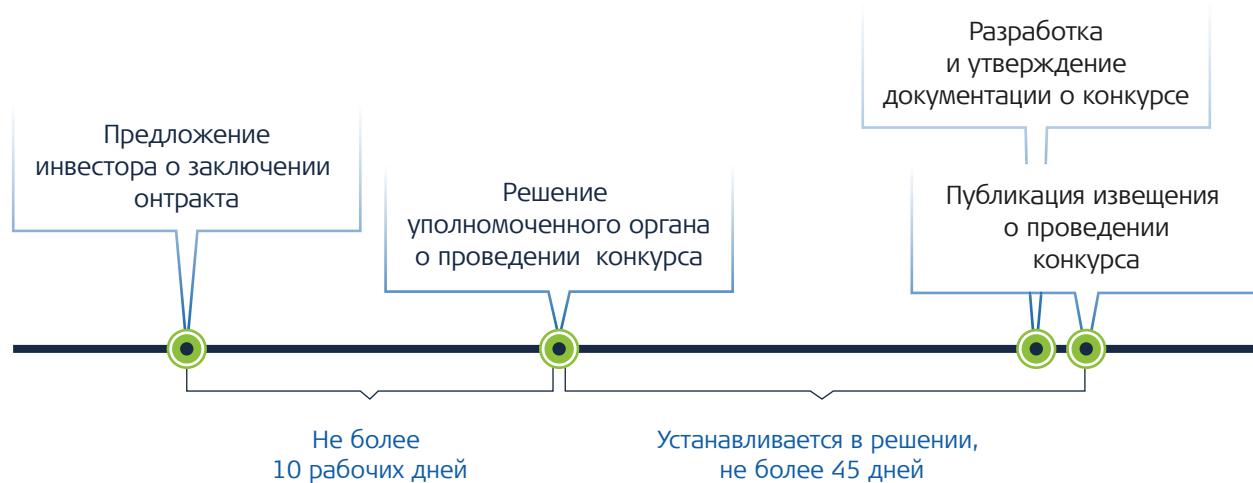
Правилами заключения специальных инвестиционных контрактов предусмотрены только два основания для отказа в проведении отбора:

- предложение инвестора не соответствует утвержденной форме;
- в предложении инвестора отсутствуют сведения о согласовании субъектом РФ и муниципальным образованием места производства промышленной продукции.

Вместе с тем представляется, что уполномоченный орган также будет отказывать в проведении отбора, если инвестор укажет в своем предложении технологию, которая будет отсутствовать в перечне современных технологий либо срок актуальности которой на момент подачи предложения уже истекет. Это следует из того, что согласно Правилам СПИК в отношении такой технологии не может быть заключен. Конечно, такой отказ можно оспорить в суде как формально не соответствующий Правилам заключения специальных инвестиционных контрактов, однако практическая целесообразность такого обжалования будет стремиться к нулю.

Не ранее чем через 30 и не позднее чем через 45 календарных дней со дня принятия решения о проведении конкурсного отбора уполномоченный орган публикует извещение о проведении конкурса.

Уполномоченный орган должен разработать и утвердить документацию о проведении конкурса. Срок подготовки и утверждения документации указывается в решении о проведении конкурсного отбора. В любом случае этот срок не должен превышать 45 календарных дней со дня принятия указанного решения, поскольку документация о проведении отбора прилагается к извещению о проведении конкурса.



⁷ См. приказ Минпромторга России от 26.02.2020 № 627 "Об утверждении формы предложения инвестора о заключении специального инвестиционного контракта".

Подача заявки

После публикации извещения о проведении отбора открывается сбор заявок на участие в отборе. Информация о сроке подачи заявки указывается в документации о проведении отбора. Заявку можно подать не ранее чем через 30 и не позднее чем 45 дней со дня публикации извещения о проведении отбора.

В состав заявки включаются такие разделы, как паспорт проекта, характеристики промышленной продукции, план-график реализации проекта, график привлечения и расходования средств, график выполнения операций, сведения об итоговых показателях, которые должны быть достигнуты в ходе реализации проекта, перечень мер, которые инвестор предлагает включить в контракт, сведения о сроке выхода проекта на проектную операционную прибыль и др.

Следует учитывать, что именно на этой стадии инвестор в составе заявки должен указать свои предложения по изменению проекта СПИК, прилагаемого к извещению уполномоченного органа, включая свои дополнительные условия. Для их формирования инвестор может использовать широкий арсенал гражданско-правовых инструментов (обусловленность исполнения, конструкции альтернативных, факультативных, негативных и иных обязательств, завершения об обстоятельствах, др.).

Как показывает практика предыдущих СПИК, если инвестор на данном этапе не предложит свои дополнительные условия, обеспечивающие защиту его интересов, либо укажет неполный перечень таких условий, ему будет значительно труднее обосновать необходимость их включения на стадии подписания СПИК. В связи с этим рекомендуем при формировании заявки уделить особое внимание этому разделу, предусмотрев максимально исчерпывающий перечень дополнительных условий и скрупулезно проработав их формулировки.

К заявке инвестора в числе прочего прилагаются: бизнес-план и финансовая модель проекта, "дорожная карта" по проекту, документы в подтверждение возможности вложения инвестиций.

Заявка участника отбора должна соответствовать определенным требованиям к оформлению и содержанию документов. Эти требования закреплены в приложении к Правилам и упоминают такие документы, которые в самих Правилах как необходимое приложение к заявке не перечислены. Среди них справка об отсутствии налоговой задолженности, справка с указанием структуры участников проекта. Такие документы целесообразно подготовить и представить в составе заявки.

Экспертиза заявки

Если на участие в отборе поступила только одна заявка, она признается несостоявшимся. Тем не менее в отношении такой заявки проводится трехэтапная экспертиза: экспресс-анализ, входная экспертиза, комплексная экспертиза.

Экспертиза проводится после открытия доступа уполномоченного органа к заявке. Дата и время открытия доступа определяются в документации о проведении отбора. Минимальные или предельные сроки открытия доступа к заявкам не установлены.

Экспертиза заявок включает в себя следующие этапы.

1. Экспресс-анализ: проверяется комплектность приложенных к заявке документов, правильность заполнения разделов заявки, а также соответствие указанного в заявке вида промышленной продукции сведениям о продукции, указанным в конкурсной документации.

2. Входная экспертиза: проверяется наличие в заявке и приложенных документах информации, предусмотренной Правилами заключения специальных

инвестиционных контрактов, в том числе проверяется соответствие заявки и документов требованиям к оформлению и содержанию документов, закрепленным в приложении к Правилам.

3. Комплексная экспертиза: определяется наличие или отсутствие условий заключения и оснований для отказа в заключении контракта и срок, на который заключается контракт.

Обязательное условие для заключения СПИК – наличие на уровне субъекта РФ, выступающего стороной СПИК, специализированной нормативной базы о применяемых к инвестору как участнику СПИК мерах стимулирования и порядке их применения.

Основание для отказа в заключении СПИК:

- технология не включена в перечень современных технологий;
- проект не соответствует требованиям Закона о промышленной политике и актам Правительства;
- объем вложений в проект меньше расходов бюджета на преференции для инвестора.

Как после экспресс-анализа, так и после входной экспертизы инвестор вправе доработать заявку. Срок доработки заявки после экспресс-анализа устанавливается в документации о проведении отбора, срок доработки заявки после входной экспертизы – в заключении о несоответствии заявки и прилагаемых к ней документов требованиям Правил.

Указанные этапы экспертизы реализуются последовательно. В рамках входной экспертизы проверяется заявка, которая успешно прошла экспресс-анализ. В свою

очередь, комплексная экспертиза проводится только после успешной пройденной входной экспертизы.

В роли экспертной организации на этапе входной экспертизы и этапе комплексной экспертизы может быть привлечен Фонд развития промышленности.

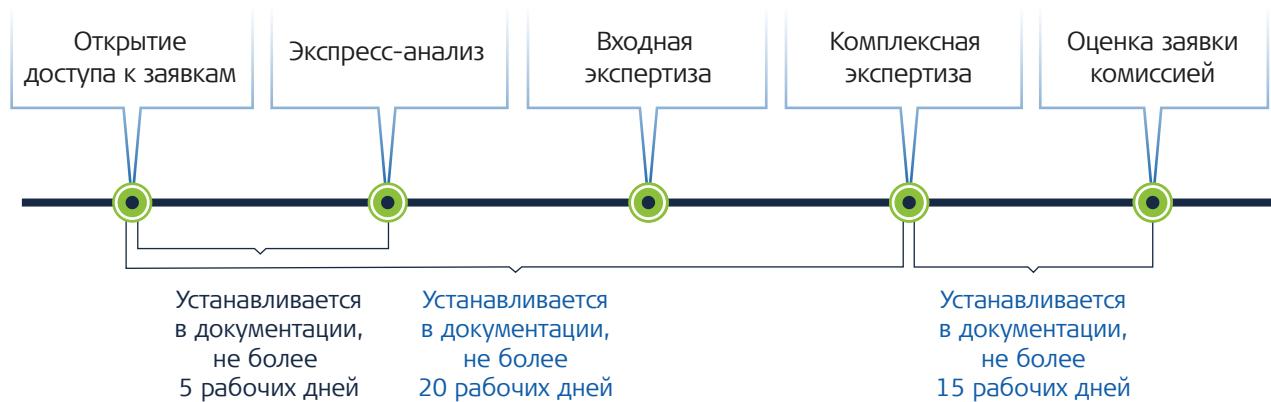
Экспресс-анализ проводится в течение 5 рабочих дней со дня открытия доступа к поданным заявкам. Общий срок экспертизы – не более 20 рабочих дней со дня открытия доступа к заявкам.

Оценка заявки

После комплексной экспертизы заявка направляется специальной комиссии. Комиссия принимает решение о заключении СПИК, если:

- в нормативно-правовом акте субъекта РФ, выступающего стороной СПИК, определены применяемые к инвестору меры стимулирования и порядок их применения;
- нет оснований для отказа в заключении контракта, то есть технология включена в правительственный перечень современных технологий и является актуальной, проект соответствует установленным требованиям, объем вложений инвестора не меньше расходов бюджета.

Срок рассмотрения заявки единственного участника отбора специальной комиссией прямо не установлен. Полагаем, что в этом случае будет применяться по аналогии срок оценки заявок и подведения комиссией итогов конкурсного отбора. Этот срок устанавливается в документации о проведении отбора и не должен превышать 15 рабочих дней со дня завершения комплексной экспертизы.



Подписание контракта

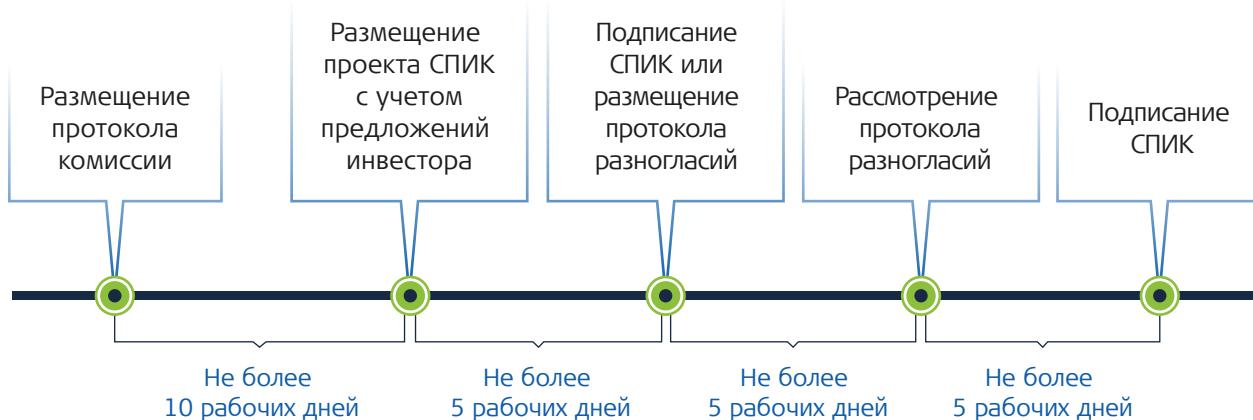
СПИК заключается на условиях, указанных в проекте контракта, содержащегося в конкурсной документации, с учетом условий, предложенных в заявке единственного участника.

Доступ инвестора к проекту СПИК, доработанному с учетом его предложений, предоставляется в течение 10 рабочих дней со дня размещения в Государственной информационной системе промышленности (ГИСП) протокола комиссии о заключении контракта. Правила не регламентируют срок размещения протокола заседания комиссии, рассматривавшей единственную заявку. Вероятнее всего, этот срок не будет превышать один рабочий день. Такой срок установлен для размещения протокола комиссии об оценке заявок и о подведении итогов открытого конкурсного отбора.

В течение 5 рабочих дней со дня размещения проекта СПИК победитель конкурса

отбора подписывает проект СПИК или предоставляет уполномоченному органу протокол разногласий. На рассмотрение этого протокола уполномоченному органу отводится также 5 рабочих дней. В течение 5 рабочих дней с момента рассмотрения протокола разногласий СПИК должен быть подписан инвестором и представителями субъекта РФ и муниципалитета. В Правилах не указано, с какой даты следует исчислять этот последний пятидневный срок. Однако логично предположить, что он начнет течь после рассмотрения протокола разногласий.

Проект СПИК должен быть подписан уполномоченным органом не позднее следующего рабочего дня после его подписания инвестором, субъектом РФ и муниципалитетом (последним из них), после чего в течение 3 рабочих дней информация о контракте вносится названным органом в реестр специальных инвестиционных контрактов.



Заключение контракта по результатам открытого конкурсного отбора

В открытом конкурсном отборе могут принимать участие любые лица, прошедшие регистрацию в Государственной информационной системе промышленности (ГИСП)⁸. Процедура заключения контракта по результатам такого конкурса совпадает с вышеописанной процедурой заключения контракта до такого этапа, как оценка заявки. В свою очередь, на этапе оценки заявки и дальнейшем этапе подписания контракта имеются следующие особенности.

Так, после прохождения экспертизы заявки участников отбора также направляются специально созданной комиссии. Эта комиссия выполняет следующие мероприятия:

- принимает решение о наличии или об отсутствии условий заключения и оснований для отказа в заключении СПИК применительно к заявкам, которые успешно прошли комплексную экспертизу;
- оценивает согласно утвержденной методике⁹ такие заявки, в отношении которых принято решение об отсутствии оснований для отказа в заключении СПИК;
- подводит итоги конкурсного отбора по результатам оценки заявок;
- размещает протокол об оценке заявок и о подведении итогов конкурсного отбора.

Инвестор станет победителем отбора, если комиссия признает его заявку лучшей на основании следующих критериев:

- срок внедрения современной технологии;
- объем произведенной промышленной продукции;
- технологический уровень локализации производства.

В некоторых конкурсах могут быть несколько победителей. Решение о возможности признания победителями конкурса более одного участника принимается уполномоченным органом. Информация об этом указывается в документации о проведении отбора.

В случае неподписания СПИК победителем отбора, уполномоченный орган направляет проект СПИК участнику отбора, чьей заявке присвоен следующий порядковый номер после победителя. Если участники отбора откажутся от подписания контракта, отбор будет признан несостоявшимся. В этом случае уполномоченный орган вправе провести повторный открытый конкурс.

⁸ <https://gisp.gov.ru/gisplk/>

⁹ Методика оценки заявок на участие в конкурсном отборе на право заключения специальных инвестиционных контрактов, утвержденная Постановлением Правительства РФ от 16.07.2020 № 1048.

Авторы



АЛЕКСАНДР СИТНИКОВ

Управляющий
партнер

sitnikov@vegaslex.ru



МАКСИМ ГРИГОРЬЕВ

Партнер,
руководитель
специальных проектов

grigoryev@vegaslex.ru



АЛЕКСАНДРА ВАСЮХНОВА

Партнер,
Руководитель Группы
Технологий и Инвестиций

vasukhnova@vegaslex.ru



НАТАЛИЯ АБЦЕШКО

Руководитель
Группы международных
проектов

abtseshko@vegaslex.ru



АРТЁМ ГАСПАРЯН

Юрист

gasparyan@vegaslex.ru

Контакты



ЦЕНТРАЛЬНАЯ
ДИРЕКЦИЯ

Россия, 115054, г. Москва,
Космодамианская наб., 52, стр. 5,
Бизнес-центр "Риверсайд Тауэрс"
(Riverside Towers), этаж 8

Тел. +7 495 933 0800

vegaslex@vegaslex.ru



ПОВОЛЖСКАЯ
ДИРЕКЦИЯ

Россия, 400005,
г. Волгоград,
ул. Батальонная, 13,
этаж 1

Тел. +7 (8442) 26 63 12

volgograd@vegaslex.ru



ЮЖНАЯ
ДИРЕКЦИЯ

Россия, 350000,
г. Краснодар,
ул. Буденного, 117/2
Бизнес-центр "КНГК Групп",
этаж 2

Тел. +7 (861) 201 98 42

krasnodar@vegaslex.ru

Подробную информацию об услугах VEGAS LEX Вы можете узнать на сайте www.vegaslex.ru
Настоящая публикация носит исключительно информационный характер и не является письменной консультацией по правовым вопросам. VEGAS LEX не несет никакой ответственности за применение всех или отдельных рекомендаций, изложенных в настоящей редакции. В случае необходимости VEGAS LEX рекомендует обратиться за профессиональной консультацией.