

# ВОЗМОЖНОСТИ СЛИЯНИЙ И ПОГЛОЩЕНИЙ

иностранное право и российские активы  
оптимальное структурирование  
гарантии исполнения

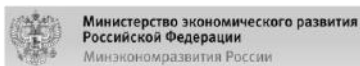
29 марта 2011

Ростов-на-Дону | Парк-отель "Аврора"



При поддержке

**Aksuk & Partners**  
Юридическая компания Аксюк и партнеры



Информационный партнер

**ВЕДОМОСТИ**  
THE BUSINESS & FINANCIAL TIMES

Приглашаем Вас принять участие в конференции, посвященной эффективным способам снижения рисков посредством использования инструментов M&A для различных нужд бизнеса: продажи, покупки, контроля, реструктуризации.

Инструментарий, выработанный для сделок M&A, является актуальным не только для купли и продажи бизнеса, но также и для построения совместных предприятий в целях реализации венчурных или иных инвестиционных проектов, для контроля контрагента и как способ обеспечения исполнения обязательства, для реструктуризации долгов.

## ПРИНИМАЯ УЧАСТИЕ

- Вы получите возможность безрисково продать, купить бизнес, начать и вести совместный бизнес с партнером, контролировать контрагентов.
- Вы поймете, за сколько можно продать или купить бизнес.
- Вы узнаете об имеющейся практике продажи бизнеса и о грядущих изменениях законодательства в этой сфере.
- Вы получите новые практические рекомендации по повышению эффективности бизнеса при приобретении новых активов или при продаже неликвидных.

## МНЕНИЕ ЭКСПЕРТОВ

«Посткризисные проекты российских бизнесменов все чаще требуют масштабных и нетрадиционных для наших законов решений. Некоторые вопросы сегодня просто нельзя вписать в существующие рамки гражданского кодекса или закона об акционерных обществах... А если и можно закрепить что-то в модных соглашениях акционеров, то как потом исполнить написанное в арбитраже? На помощь приходит классика - английское право, которое дает множество возможностей и гарантий...»

Михаил Сафаров,  
Партнер, Директор регионального развития  
VEGAS LEX

«Все чаще предприниматели сталкиваются с необходимостью структурирования сделок, предметом которых выступает собственно бизнес или его часть. Современное российское законодательство не дает ответов на все вопросы, возникающие в процессе планирования и реализации таких сделок. В результате юристы вынуждены самостоятельно разрабатывать "правовые конструкции" - не всегда удачные. Всегда ли стоит изобретать велосипед? Либо возможно заимствовать уже давно существующие и успешно применяемые решения из иностранных правовых систем?»

Алексей Аксюк,  
Управляющий партнер  
АКСЮК И ПАРТНЕРЫ

«В следующем году процесс слияний и присоединений по масштабам и удельному весу может оказаться больше, чем в нынешнем году.»

Михаил Сухов,  
Директор департамента лицензирования  
деятельности и финансового оздоровления  
кредитных организаций Банка России

<http://www.finam.ru/analysis/forecasts0109F/default.asp>

«M&A переживает определённый рост. Необходимо отметить, что сейчас доступ к финансированию становится всё лучше, что также подразумевает усиление активности в секторе M&A.»

Андрей Зокин,  
Главный директор по инвестициям  
«Газпромбанк»

<http://bankir.ru/publication/article/8497974#ixzz1Fcx8AWc9>

|                        |   |
|------------------------|---|
| <p>09.30<br/>10.00</p> | <p>РЕГИСТРАЦИЯ УЧАСТНИКОВ. УТРЕННИЙ КОФЕ</p>  |
|                        | <p>ОТКРЫТАЯ ПАНЕЛЬНАЯ ДИСКУССИЯ</p> <p><i>Участники: Министерство экономического развития РФ, VEGAS LEX, Аксюк и Партнеры, представители Ассоциации европейского бизнеса, крупного регионального банка, а также агропромышленного холдинга.</i></p> <p>Слияния и поглощения "по-русски"</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• основные инструменты сделок</li> <li>• гарантии и риски</li> <li>• как исполнить написанное?</li> <li>• варианты выхода из проекта</li> </ul> <p><i>Case study:</i> оформление сделки по продаже телекоммуникационной компании по российскому праву</p> <p>Английское право - классическая структура сделки для "наших активов"</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• возможности и ограничения применения</li> <li>• механизмы защиты прав покупателя</li> </ul> <p><i>Case study:</i> сделка по продаже компании - производителя пищевых продуктов по английскому праву</p> |
| <p>12.00<br/>12.20</p> | <p>КОФЕ-БРЕЙК</p>   |
|                        | <p>Где провести сделку - выбор юрисдикции для M&amp;A</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• что имеет значение при выборе места?</li> <li>• судебная защита по английскому праву</li> <li>• возможности сочетания английского и российского права</li> </ul> <p><i>Case study:</i> выбор юрисдикции при приобретении контрольного пакета строительной компании</p> <p>Финансовые вопросы при структурировании сделок</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• определение цены продажи/покупки бизнеса</li> <li>• что такое "чистый долг" компании</li> <li>• финальные расчеты по сделке и финансовые показатели деятельности компании после сделки</li> </ul> <p>Реформы корпоративного законодательства России в части M&amp;A</p>  |
| <p>14.00<br/>15.30</p> | <p>ОБЕД</p>   |

# ИНФОРМАЦИЯ О СПИКЕРАХ



**МИХАИЛ САФАРОВ**

Партнер, Директор регионального развития  
VEGAS LEX

Специализация Михаила - антимонопольное регулирование, корпоративные и налоговые споры, сопровождение проектов в газовой отрасли.

Стажировался в США (штат Миссури) по программам «Повышение эффективности производства» и «Организация юридического бизнеса в США».

Михаил рекомендован ведущими европейскими справочниками Legal 500 и European Legal Experts 2011.



**АЛЕКСЕЙ АКСЮК**

Управляющий партнер  
АКСЮК И ПАРТНЕРЫ

Алексей обладает богатым профессиональным опытом в области риск-менеджмента и реструктуризации обязательств. В 1999 году участвовал в программе «Повышение эффективности производства. Организация юридического бизнеса в США» г. Кантон, Джорджия, США.

До ноября 1995 года работал корпоративным юристом. С 1998 года – заведующий филиалом Ростовской областной коллегии адвокатов– Адвокатская контора «Приоритет», (в 2007 году переименована в юридическую компанию «Аксюк и партнеры»).



**ВАСИЛИЙ ВЫСОКОВ**

Председатель Совета директоров  
банка «Центр-инвест»

Василий Васильевич - доктор экономических наук, профессор; академик Международной академии наук экологии и безопасности жизнедеятельности; победитель в номинации «Финансовые услуги» конкурса «Предприниматель года - 2003».

Также является Вице-президентом ТПП Ростовской области, членом Совета по вопросам банковской деятельности при губернаторе Ростовской области, членом Совета по инвестициям при губернаторе Краснодарского края. Входит в состав Совета по малому предпринимательству Ростовской области, член Европейской экономической ассоциации. Неоднократный участник Всемирного экономического форума в Давосе, годовых собраний Мирового банка, ЕБРР, других международных экономических форумов.



**ТОМАС ХОРНБИ**

советник  
Группы международных проектов  
VEGAS LEX

Специализация Тома: сделки M&A, сложные инвестиционные проекты с иностранным капиталом, бизнес-проекты, структурируемые с применением норм английского права.

Том проходил подготовку в ведущей английской коммерческой юридической фирме и работал в международной фирме со штаб-квартирой в Лондоне. Имеет значительный опыт структурирования, согласования и сопровождения сложных международных коммерческих и корпоративных сделок с российскими активами.



**ЮРИЙ БОРТНИКОВ**

руководитель  
Группы международных проектов  
VEGAS LEX

Юрий курирует проекты по M&A и созданию совместных предприятий, международные сделки и иностранные инвестиции, международные арбитражные споры и судебные разбирательства.

Практический опыт работы в данной специализации - более 10 лет.

Рекомендован международным справочником European Legal Experts 2011.



**МАКСИМ ГРИГОРЬЕВ**

Управляющий Южной дирекцией  
VEGAS LEX

Максим специализируется на проектах по M&A, созданию совместных предприятий и инвестиционных сделках. В сферу его компетенции также входят: ценные бумаги, кредитование и заимствования, промышленные, инфраструктурные и ГЧП проекты, корпоративные и арбитражные споры.

Составитель глав 21, 25, 47, § 2 главы 30 ГК РФ в двухтомнике «Судебно-арбитражная практика применения Гражданского кодекса РФ»